

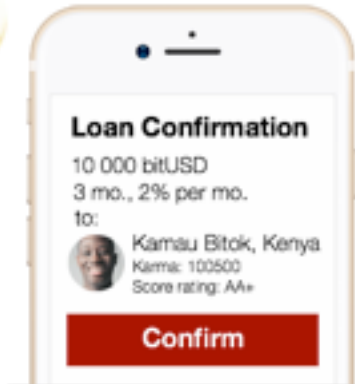


Karma [카르마]

신뢰를 기반으로 하는 미래의 금융

Karma [카르마] 란 무엇인가요?

카르마는 국가 간 경계를 넘어 사회적 및 경제적인 관계를 만드는 플랫폼입니다.
전당포부터 기부활동, 대출부터 상품/서비스의 직접적인 거래 까지,
이 모든 것이 카르마 플랫폼을 통해 이루어질 수 있습니다.



미션 :

- 비효율적인 금융 시스템을 가진 국가의 사람들에게 새로운 자금에 대한 접근성을 제공합니다.
- 금리가 낮은 국가의 투자자들에게 새로운 시장에 투자할 기회를 줍니다.
- 전세계적으로 기업가 정신이 발전함에 있어서 강한 자극을 줄 수 있습니다.
- 서로간의 신뢰와 협조를 바탕으로 한 새로운 사회를 만듭니다.
- 장기적으로 인플레이션을 공제한 후 금리가 0%까지 내려갑니다.
- 이로 인해 완전히 새로운 형태의 개인 간 경제 시스템 [P2P] 이 만들어집니다.

18-20 세기의 금융 시스템



21 세기의 금융 시스템



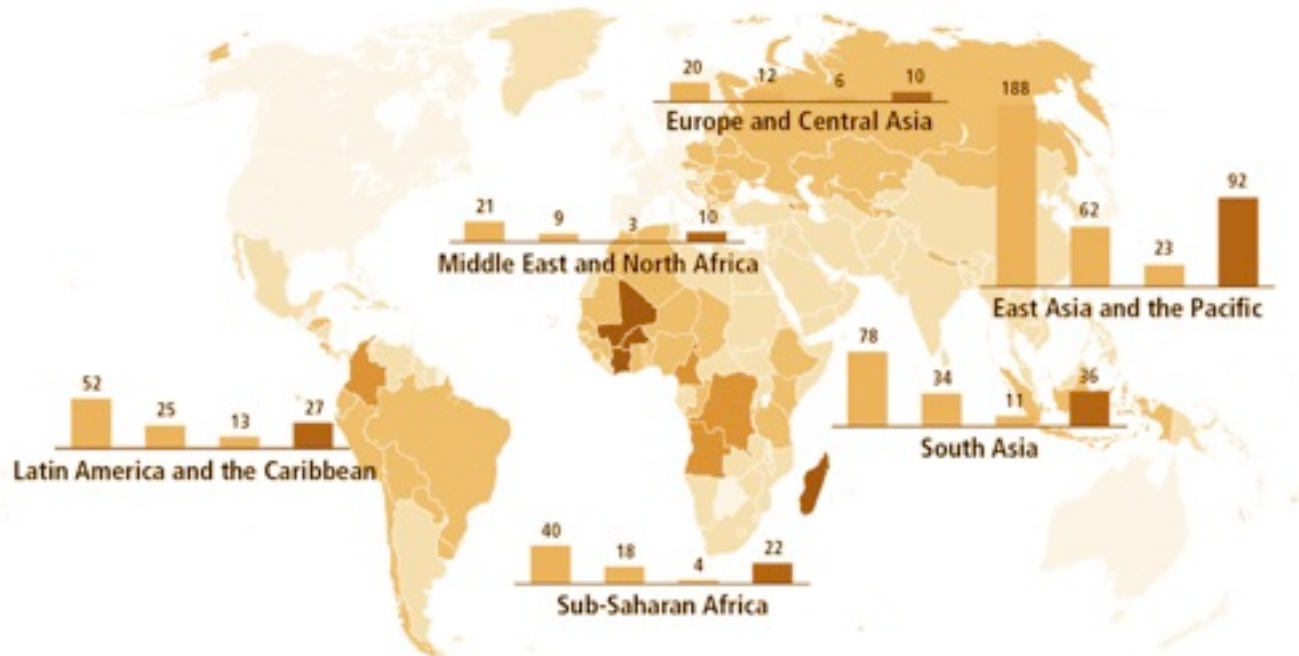
앞으로 올 미래의 금융 시스템



시장 규모

우리는 수십조 USD 의 가치가 있는 새로운 관계를 만듭니다.

성장하는 시장에 대한 부족한 대출 규모액 : 2.1—2.6 조 USD



50%

전세계 은행의 예금액 비율
(World Bank)

38 조 USD

전세계 은행 예금의 대략적인 가치

P2P 금융이 시작될 수 밖에 없었던 이유

전통적인 은행 업무처리는 이러했습니다.



시간

은행을 통해 기업대출을 신청하면,
1-6개월 정도의 기간이 소요됩니다.



담보

은행은 중소기업들에게
전당포 역할을 하고 있습니다.
중소기업이 대출을 받으려면
그 이상의 담보를 제시해야되는,
배보다 배꼽이 더 큰 상황입니다.



진입장벽

대출자에 대한 엄격한 검증 절차와
다양한 서류를 비롯한 복잡한 요구사항들
로 인해 대출자는 원하는 조건의 대출을
받기가 매우 어렵습니다.

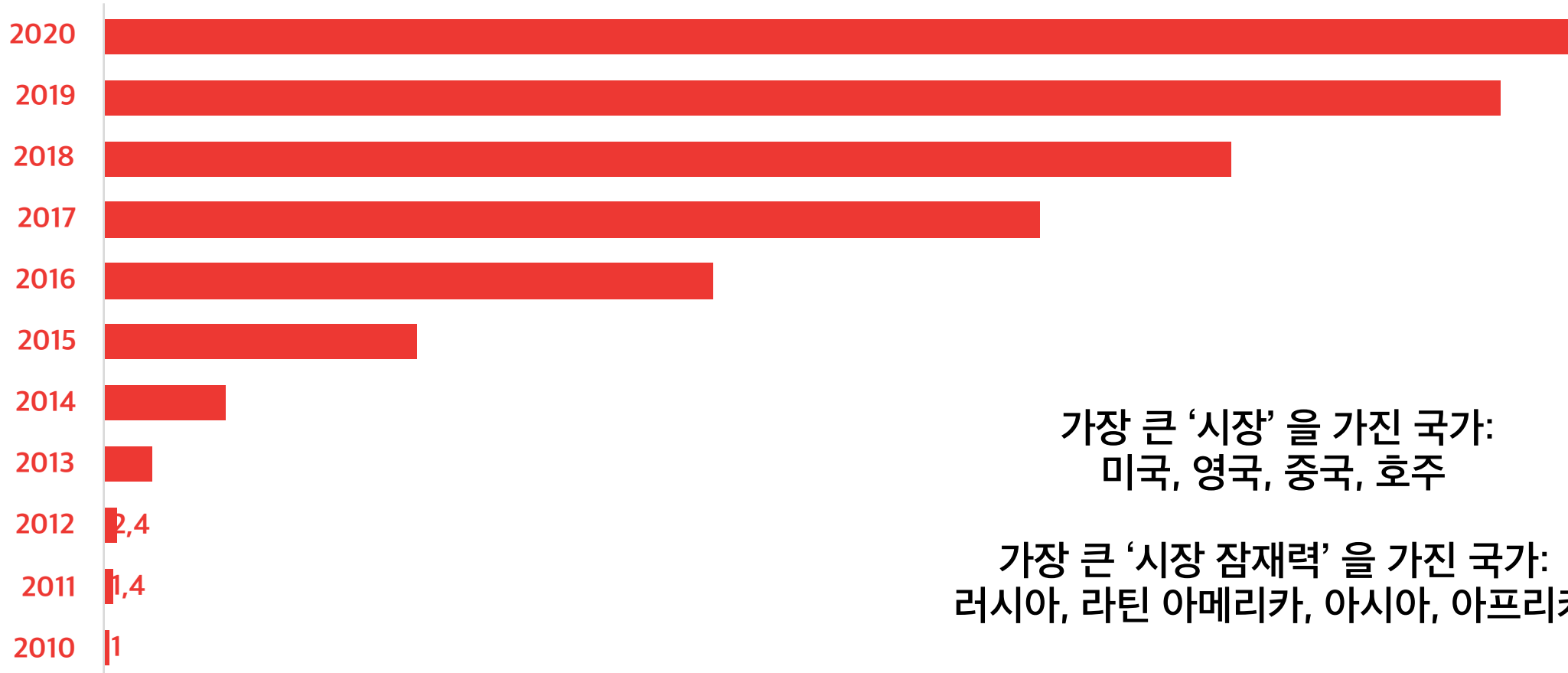


어려운 접근성

전세계 2억 명이 넘는
사람들은 은행 계좌조차
개설하지 못하고 있습니다.
(World Bank).

P2P 대출 시장의 성장률

모건 스탠리 (Morgan Stanley), 금융의 커다란 혁신



가장 큰 '시장' 을 가진 국가:
미국, 영국, 중국, 호주

가장 큰 '시장 잠재력' 을 가진 국가:
러시아, 라틴 아메리카, 아시아, 아프리카

경쟁 업체 및 파트너들

Karma [카르마] 는 국가와 조건에 구애받지 않고, 전세계 사람들이 참여하여 다양한 경제적 관계를 맺을 수 있는 유일한 개방형 금융 플랫폼입니다.

	Karma	BitBond	Everex	WeTrust	Dharma	SALT	Suretly	Kiva	LendingClub
국가의 경계를 초월한 거래가 가능한가?	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗
카르마에 참여한 멤버는 다양한 역할을 수행할 수 있는가?	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
모든 종류의 자산 대출 (암호화, 화폐) 이 가능한가?	✓	✗	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗
모든 종류의 자산 담보를 받는가?	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
새로운 형태의 대출 조건을 만들 수 있는가?	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
대출 금리는 시장(open market)에 의해 결정되는가?	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✗
평점 (scoring)을 위한 여러가지 기준들이 있는가?	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
상호 책임 및 축적되는 평판 시스템이 있는가?	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
개발중인 제품/서비스의 판매가 가능한가? (ex: 공사중인 부동산)	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
현 금융법에 위배되지 않는가?	✓	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✓	✓

카르마는 경쟁을 할 생각이 없습니다.

우리는 모든 형태의 금융 서비스 및 자산 토큰화 플랫폼과 파트너십을 맺을 준비가 되어있습니다.

10 Key Features

Karma [카르마] 가 보여줄 10가지의 핵심 기능들을 소개합니다.

- 1 다양한 역할 수행**
모든 유저는 투자, 평점, 대출, 보험판매 등 다양한 역할을 수행할 수 있으며, 금리는 유저의 Karma(평점)에 따라 결정됩니다.
- 2 자율적인 설정**
이자/담보/기간에 대한 유/무 제약 없이 유저는 원하는 대출 조건을 선택할 수 있습니다.
- 3 국경을 초월한 금융**
아시아권의 유능한 기업가가 스위스의 투자자로부터 대출을 받을 수 있습니다. 또한 다른 유저들의 보험이 적용됨으로써 리스크가 최소화됩니다.
- 4 탈 중앙화 된 IT**
블록 체인의 강력한 보안으로 인해 유저의 모든 데이터는 안전하게 탈중앙화되어 저장됩니다.
- 5 모든 형태의 대출과 담보 사용**
API를 통한 담보대출이 가능합니다. 암호화 자산, 명목 화폐, 부동산, 금, 운송중인 물품 등 자산의 형태에 구애를 받지 않습니다.
- 6 자동화된 시스템**
전자 대출 및 보증 계약, 채무 양도, 집단의 소송, 등록 그리고 담보 해방까지 모든 것이 자동화되어 진행됩니다.
- 7 스마트한 평점 시스템(scoring)**
빅데이터, 머신 러닝이 접목된 상호간의 평점 시스템이 적용됩니다.
- 8 상호 책임과 커뮤니티**
모든 유저들은 그들의 돈과 평판에 대한 책임을 갖고있으며, 우리는 상호 책임을 기반으로 하는 긴밀한 커뮤니티를 구축할 것입니다.
- 9 홍보 및 마케팅**
제품/재화 및 서비스 생산자들은 자신들의 사업을 전세계적으로 알릴 수 있으며, 구매자는 곧 투자자가 되어 이를 구매하거나 투자할 수 있습니다.
- 10 개발중인 제품/서비스의 판매**
현재 개발 단계에 있는 제품/서비스를 판매함으로써 고객을 미리 확보할 수 있습니다. 예를 들면 공사중인 부동산같은 것 말이죠.

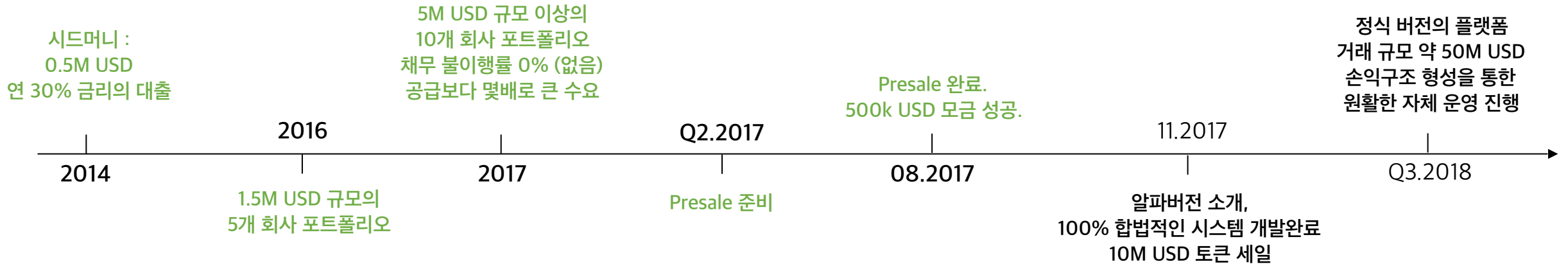
거래 진행 절차

Karma [카르마] 플랫폼에서의 거래는 이렇게 진행됩니다.

1. 유저는 카르마 플랫폼에 가입 후, 자신에게 맞는 제안 및 수요 리스트를 볼 수 있습니다.
2. 거래를 하기 위해서는 KYC(Know Your Client) 절차가 필요합니다. 휴대폰 번호와 여권, 또는 ID (신분증) 를 준비해주세요.
3. 거래를 하는 유저들은 법적인 효력을 가진 전자계약서에 서명을 합니다.
4. Karma [카르마] 는 명목 화폐 라이선스를 가진 은행에서 독자적인 에스크로 계정을 제공하거나, 암호화된 자산을 위한 암호화-에스크로 계정을 제공합니다.
5. 채권자가 에스크로 계정으로 자산을 보내면, 시스템은 전자 계약서 상에 번호를 표시합니다. (이를 전자계약 번호 라고 합니다.)
6. 지불 주문서에 표시된 번호를 스마트 컨트랙트(Smart Contract)를 통해 분석하고, 에스크로 계좌로부터 대출자에게 돈을 송금합니다.
7. Karma [카르마] 는 블록체인에 대출이 되었음을 등록합니다.
8. 대출자는 에스크로 계정을 통해 매 월 (Monthly) 대금을 지불하며, 시스템은 모든 형태의 지불에 대해 전자계약 번호를 표시합니다.
9. 유저의 에스크로 계정에서 스마트 컨트랙트(Smart Contract)를 통해 채권자에게 지불절차가 완료됩니다. 이로써 거래가 개인간의 거래가 마무리 됩니다.
10. Karma [카르마] 는 블록체인에 지불이 완료되었음을 등록합니다.
11. 모든 절차가 끝나면 카르마는 해당 거래가 끝났음을 블록 체인에 등록합니다.
12. 이 과정에서 거래를 진행한 유저는 카르마를 추가로 받습니다 (상호 간의 평점이 올라갑니다.)

Plan

우리가 해온 것, 우리가 하고있는 것, 우리가 앞으로 만들어 나갈 것



Alpha Version (11.2017) :

- 담보 없는 명목 화폐 거래
- 암호 화폐를 담보로 한 대출

v2.0 (Q1-Q2.2018) :

- 카르마 토큰 [KRM] 으로 수수료 납부
- 국가의 경계를 초월한 거래
- 통화 리스크 회피
- 플랫폼 내의 역할 다각화
- 유동성, 본인인증, 평점 시스템에 대한 파트너 추가
- 글로벌 대사 (Ambassadors) 네트워크 구축

v3.0 (Q3-Q4.2018) :

- 오프라인 자산의 토큰화 (금, 부동산 등의 자산들)
- 플랫폼 내 역할 추가
- 개발중인 제품/서비스의 판매
- 물물 교환 지원

Presale

2017년 8월 17일 ~ 2017년 8월 30일

Hard cap 500k USD 성공적으로 달성

— 모금 된 돈은 이렇게 사용됩니다 :

- 알파버전 개발
- 프로젝트 운용.
- 법률 검토.
- 토큰세일 마케팅 및 Press Release [보도자료 배포]
- 카르마의 첫번째 대출금 / 카르마 플랫폼의 투자 기반 조성.

Token Sale

2017년 11월 27일 ~ 2017년 11월 29일

Hard cap: 10M USD

- 토큰 가격 : 0.01 USD / 토큰 세일은 OpenLedger 거래소를 통해 바로 진행됩니다.
그 후, 유동성을 높이기 위해 다른 거래소도 추가될 것입니다.
- 2017년 11월 26일까지 : 화이트리스트 참여자 모임과 KYC.
- 2017년 11월 27일-28일 : 화이트리스트 멤버 전용 토큰 세일.
할인률 : 0.5M USD 까지 50% / 1.5M까지 30% / 4M까지 15%
- 11월 29일: 남은 토큰의 오픈 세일 진행
- 목표 : 자체 손익구조 형성 (자급자족) 을 위한 1년간의 플랫폼 개발비용 모금

— 모금 된 돈은 이렇게 사용됩니다 :

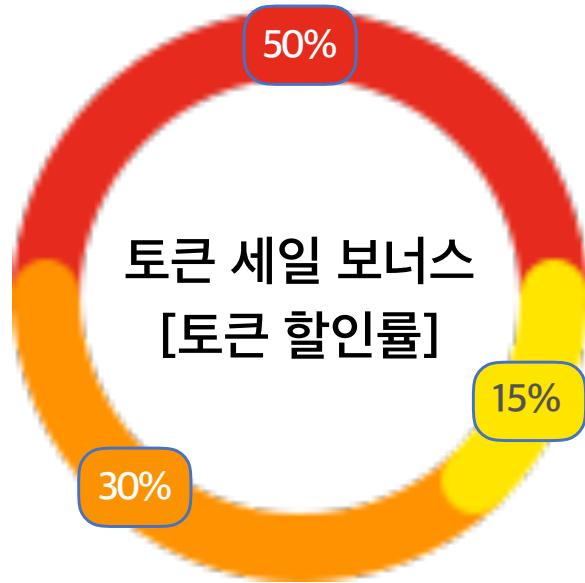
- 시스템 개발 및 마케팅 45% .
- 카르마 내의 프로젝트에 투자하기 위한 기금 20% .
- 토큰세일 마케팅 및 Press Release [보도자료 배포] 18%
- 상호 간 원조 시스템 (보험 기금) 10%.
- 변호사 비용 2%.
- 창립자들 5% (일년 이내 나눠서 지급 예정)

— 최종 토큰 분배는 이렇게 이루어집니다 :

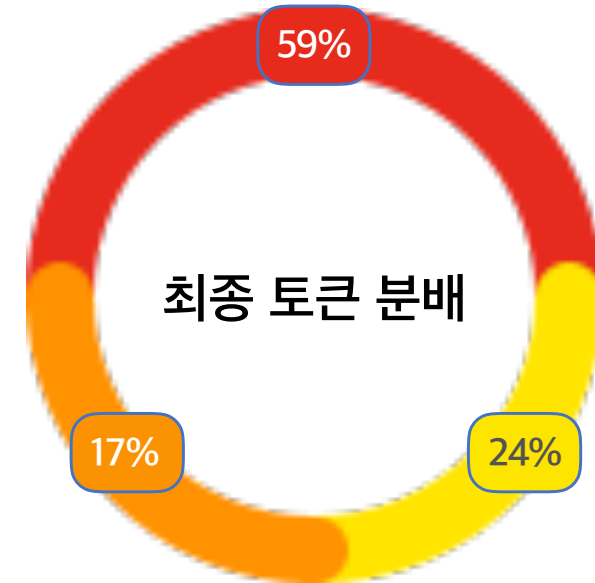
- Presale 및 토큰 구매자들 59%
- 창립자들 17% (1년동안 나눠서 지급 예정)
- 앞으로의 커뮤니티 구성원의 동기 부여 / 생태계 개발을 위한 예비 토큰 24% (Bounty Reserve)

Token Sale 보너스/분배

Karma [카르마] 토큰의 할인률과 최종 토큰 분배는 이렇게 이루어집니다.



- 50% **할인** 1M USD 까지
- 30% **할인** 3M USD 까지
- 15% **할인** 6M USD 까지



- 59% Presale 및 토큰 구매자들
- 17% 창립자들 (1년동안 나눠서 지급 예정)
- 24% 포상 적립금 (Bounty Reserve)

Karma 토큰을 활용한 금융

플랫폼 내의 모든 수수료는 Karma 토큰으로 지불할 수 있습니다.

- 플랫폼 내의 모든 수수료를 카르마 토큰으로 지불합니다 : 평점(scoring), 거래 처리, 보험, 추심 등 에 활용할 수 있습니다.
- 거래 당사자들은 API 를 통해 거래소로부터 자동으로 카르마 토큰을 구매합니다.
- 거래 규모가 커질 수록 수수료의 규모와 카르마 토큰의 수요가 높아집니다.
- 총 토큰의 개수는 변함이 없으나, 토큰 수요가 높아지기 때문에 토큰 가격이 상승할 것입니다.
- 성장률 때문에 토큰 구매의 수요가 증가함에 따라 공급 부족이 만들어질 것입니다.
- BTC이나 ETH과 달리 토큰 가격이 오른다고 해서 수수료가 오르지 않을 것입니다.
만약 카르마 토큰의 가격이 두배로 오르더라도, 똑같은 수수료 규모에 절반의 토큰 수를 낼 것입니다.
- 100,000 토큰 이상을 가진 소지자의 추가 기능:
 - 새로운 투자요구와 대출신청에 대한 우선권을 가집니다.
 - 플랫폼 안에서 하는 모든 거래를 50% 할인해줍니다.
- 가장 많은 토큰을 가진 소유자 15명의 공개 투표를 통해 추가 토큰 발행 및 개발 핵심 포인트에 대해 결정을 내립니다.

향후 전망 :	2017	2020	2025
거래 규모, USD	5M	1bln	15 bln.
수수료 규모 (토큰의 수요), USD	250k	50M	750M

Making Ecosystem Strategy

새로운 생태계를 만들기 위한 Karma [카르마] 의 전략은 이렇습니다.

- 카르마는 수익을 추구하지 않는 비영리 프로젝트입니다.
- 이 프로젝트의 목표는 새로운 생태계 시스템의 개발이며, 다음과 같은 이유로 인해 추가적인 수익이 발생합니다.
 - 토큰을 판매하고자 하는 사람으로부터 토큰을 구입할 수 있습니다.
 - 지속적인 플랫폼 운영 및 개발을 진행합니다.
 - 안전기금을 적립합니다.
 - 플랫폼 생태계 내의 멤버들에게 특별한 조건으로 대출을 해줍니다.
- 카르마는 플랫폼에서 일어나는 모든 거래로부터 수수료를 받습니다.
- 플랫폼 초기, 카르마 팀은 다양한 역할을 수행할 것이며, 각 거래의 2-7% 의 수수료가 카르마 팀에게 지불됩니다.
- 플랫폼이 안정된 후, 커뮤니티 회원들이 다양한 역할을 수행할 수 있을 때, 각 거래에 대한 카르마의 수수료는 1% 미만일 것입니다.
이를 제외한 나머지 수수료는 모두 커뮤니티에 분배됩니다.
- 프로젝트의 원활한 운영을 위한 최소 거래규모액은 하루에 0.5M USD 정도입니다.
이는 보통의 명목 화폐 은행보다 몇백배는 작은 규모입니다.

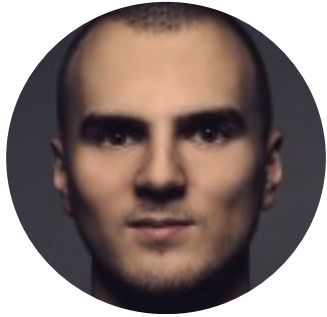
100% 합법적인 Token Sale

걱정하지 마세요, 미국도, 중국도 Karma [카르마] 는 100% 합법 입니다.



- 토큰 세일은 온라인 제공 계약을 기반으로 합니다.
- 법적으로 토큰이 곧 소프트웨어 사용권입니다.
이 사용권은 선물, 판매 및 상속 할 수 있습니다.
- USD로도 토큰을 구매할 수 있으며, 이는 합법적입니다.
- 카르마 팀은 비영리 조직의 형태로 회사를 설립 할 것입니다.
- 11월 토큰 세일이 시작되기 전에, 모든 법적인 구조가 만들어질 것입니다.
- AML과 CTF 를 준수하기 위해 토큰 구매자들은 KYC 절차를 거칠 것입니다.
- 미국사람과 중국사람중에서는 자격이 있는 투자자만 토큰 세일에 참여 할 수 있습니다.
- 토큰 세일 전, Presale 기금의 안전한 사용에 대한 책임은 런던 회사 Goodeast Consulting Ltd. 에게 있습니다. (회사 번호 : 10596223).
- Presale 기금은 Multi-Sig 지갑에 안전하게 보관되어 있으며, 카르마 팀이 공인한 4명 중에 3명이 서명을 하는 것 외에는 열 방법이 없습니다. 그들 중 2명은 EU에 소재한 변호사입니다.
- 카르마 팀은 매주, Presale 기금 에 대한 보고서를 발행하고 있습니다.

Karma 팀을 소개합니다 / 창립자들



George Goognin / 창립자, 에반젤리스트

2002년부터 IT 경력, 2008년 처음 IT-스타트업.

2009년부터 2013년까지 ADV 통합 웹 최고 운영 책임자
(Clients: MOEX, VTB, X5 Retail).

2010년부터 2014년까지 디지털 비즈니스 스쿨
RIK 공동 창립자(1000명 이상의 수강생 배출).

2013년부터 2016년까지 대규모 전자 상거래 자동화
(Hoff, re:Store, Samsung, LEGO, Nike)



Artem Laptev / 창립자, 투자 감독

2010년부터 중소기업을 위한 사설 P2P 투자 기금 관리.

안정적이고 긍정적인 결과를 만드는 독자적인 평점 (scoring) 전략 개발.

금융 업계 자산 관리 10년차: Troika Dialog, Sberbank, Ancor Invest.

국제 CFA 인증 금융 분석가.

Karma 팀을 소개합니다 / 파트너들



Ronny Boesing / OpenLedger, 덴마크 파트너

세계 최초의 Decentralized Fintech Exchange OpenLedger, CoinsBank, Aptrade 및 OBITS의 창립자.

중국 가장 큰 블록 체인 기금 중에 하나의 ViewFin 공식 파트너.

파트너 Dan Larimer함께 지속적으로

생태계 Graphene/Bitshares 시스템 개발.



OpenLedger

OpenLedger / PR과 ITO 홍보 파트너

OpenLedger — ICO를 주류로 만들기를 목표로하는 분산 된 복합 기업. Open Ledger 생태계에는 광고, 거래소, 블록 체인 기술 및 국제 홍보와 PR 팀을 포함하며, 스타트업의 미래를 크라우드펀딩하는 것이 하나의 목표.

Karma 팀을 소개합니다 / 파트너들



Rustem Zubairov / 법률 파트너

세계 4대 컨설팅 회사 중 하나인 Deloitte 부사장.
카자흐스탄 암호화 통화 합법화 프로젝트에 참여.



Michael Shlemov / 멘토

UBS, 분석 부서의 전무 이사. 10 년 이상의 금융 경험.
Deutsche Bank에서 VTB와 상트 페테르부르크 은행 IPO 관리.
2008년 MOEX IPO에 참여.
러시아(Institutional Investor)에서 최고 업계 전문가로 여러 번 인정.
Extel Russia 순위 금융 섹터의 TOP3 애널리스트중 한명.



Alex Chinyaev / 법률 파트너

영국 카르마 파트너.
Citi bank, RBC, PWC London에 근무.
15 년 이상의 투자 및 재무 운영 경력.
영국 투자 관리 IMC 인증.



Den Svinarchuk / 핀테크 어드바이저

MOEX IT-인프라 설계자.
트레이딩시스템 핵심 설계 및 개발팀 조직.
High-load 전문가: MOEX핵심은 초당 140,000회
트랜잭션을 처리 지원.



Tomoaki Sato / 자문

스타트업들의 펀드레이징과 크라우드소싱을 돕는 혁신적인 플랫폼인
Starbase 프로젝트의 창립자 이자 블록체인 개발자, 일본 내의 소수 무슬림
들을 위한 지도 어플리케이션인 Islamap 을 작업했던 경력을 갖고있다.



Dima Schnellereich / 블록체인 컨설턴트

B2B 판매, 마케팅 및 파트너 관계 네트워크 전문가.
비즈니스 로비스트. 2012년 이후에 20개 이상의
스타트업 회사가 시장에 나올 수 있도록 지원.
전 푸틴 대통령 행정부 고문.



감사합니다!
Join us

[Website](#)

[Telegram](#)

[Facebook](#)

[Whitepaper](#)